

Netgear est désormais distribué par Memodis

Le distributeur à valeur ajoutée de solutions de stockage, de sauvegarde et d'archivage de données, Memodis vient de signer avec Netgear qui lui permet de référencer les produits de stockage ReadyNAS du fabricant américain, devenant de ce fait le premier distributeur spécialisé « stockage » de Netgear dans l'hexagone.

Netgear vient d'annoncer la signature d'un accord de distribution avec Memodis en France. Accord qui porte sur la gamme de solutions de stockage ReadyNAS, orientées PME-PMI. Memodis explique qu'il s'est rapproché de Netgear parce que son image de marque et ses produits correspondent entièrement à sa stratégie de distribution et de services. *« L'excellent rapport qualité/prix des produits Netgear séduira les intégrateurs à la recherche de solutions alternatives performantes »*, affirme Olivier Brasa, Président de Memodis. *« De plus, la gamme Netgear constitue un complément idéal à notre offre, nous permettant d'adresser des besoins clients non couverts par nos partenaires actuels »*. Selon lui, le positionnement et le marketing du fabricant lui donneront de plus la faculté d'intéresser le marché des revendeurs informatiques ou spécialisés.

Côté Netgear, tout aussi heureux de cet accord, on explique que la sélection de Memodis s'est opérée au vue de sa bonne connaissance du marché, de son approche à valeur ajoutée et de sa très bonne connaissance de certains marchés verticaux. *« La signature de cet accord de distribution avec Memodis est la reconnaissance de la pertinence de notre offre. Cela constitue aussi une étape importante dans notre stratégie visant à renforcer notre pénétration auprès des revendeurs spécialisés »*, ajoute Frédéric Dubois, Country Manager de Netgear en France.

Le fabricant indique qu'il va pouvoir s'appuyer sur le très dense réseau de revendeurs et d'intégrateurs de Memodis sur tout le territoire français, notamment dans des secteurs tels que l'imagerie ou la GEIDE. Qu'il profitera en outre de toute la gamme de services avant-vente de Memodis, qui offre à ses clients revendeurs et intégrateurs comme à ses partenaires un réel accompagnement en mode projet. De quoi lui permettre l'accès à de nouveaux marchés en disposant d'un réseau de revendeurs et intégrateurs plus dense, ainsi que de services dédiés.

Plus d'infos sur www.memodis.fr